

Manager option Retail ou Wholesale – MR/W sous l'autorité de C3 Institute - Niveau 7 (Ex Niv I-Bac+5)

Objectifs

Le Manager Retail/Wholesale (MR/W) possède une vision stratégique de l'entreprise et de son environnement, tout en possédant les capacités à assumer la responsabilité de mener des projets en se situant dans l'opérationnel. Son poste se situe entre réflexion et action. Le MR/W est un véritable entrepreneur, responsable du développement. Il a en charge le développement des activités de l'entreprise à partir de nouvelles idées (nouveaux produits, services, partenariats, clients...).

Contexte

Sa mission principale est de rechercher de nouveaux leviers de croissance de l'entreprise, il doit apporter des solutions pour développer le chiffre d'affaires, associées à la rentabilité de manière directe, grâce à de nouveaux clients ou de nouveaux produits, ou de manière indirecte, grâce au marketing et à la communication. Il s'appuie sur les fonctions commerciale, marketing, financière et juridique pour soutenir l'accroissement de la rentabilité de l'entreprise. Encadrer et manager des équipes.

Le programme : 5 blocs (4 + 1 en option)

Bloc 1 : Définition et pilotage des orientations stratégiques d'une Business Unit orientée relation client

Bloc 2 : Pilotage du développement commercial et promotionnel d'une Business Unit

Bloc 3 : Pilotage de la performance économique et financière d'une Business Unit

Bloc 4 : Management des équipes et des projets d'une Business Unit

Bloc 5 : Option 1 : Développement du retail management

Bloc 6 : Option 2 - Développement du wholesale Management

Conditions d'admission

La formation est ouverte aux candidats titulaires d'un bac+3 validé ou ayant suivi un enseignement de niveau 6, ou personnes pouvant justifier de 3 années d'expérience dans le secteur.

Manager option Retail ou Wholesale – MR/W sous l'autorité de C3 Institute - Niveau 7 (Ex Niv I-Bac+5)

Organisation de la formation

Le cycle est suivi **en formation en alternance**. La formation compte environ **950 heures d'enseignement**, complétées par une phase d'apprentissage professionnel et de mise en pratique des acquis sur le terrain.

Spécialisation à l'environnement stratégique Retail ou Wholesale

Attribution de la certification

L'attribution de la certification est décidée par le jury du certificateur sur proposition du centre de préparation.

Le cursus est sanctionné par la certification professionnelle de « Manager option Retail/Wholesale » enregistré pour 3 ans au Niveau 7 au RNCP par arrêté du 20/01/2021 jusqu'au 20/01/2024, sous l'autorité et délivrée par C3 INSTITUTE.

Nombre et répartition des centres de préparation

Nouvelle certification en gestion

Les épreuves

Contrôle Continu

Etude de cas (diagnostic stratégique)

Etude de cas (Strategic game)

Business Game

Rapport de management

Jeu d'entreprise

Pecha Kucha

Débouchés professionnels

Les emplois s'exercent dans tout type d'entreprise quel que soit le secteur d'activité :

- ✓ Business Manager
- ✓ Business Developer
- ✓ Key account manager
- ✓ Responsable grands comptes
- ✓ Directeur commercial
- ✓ Responsable des ventes
- ✓ Responsable promotion des ventes
- ✓ Responsable de secteur
- ✓ ./.

(2 / 2)