

## Manager option Retail ou Wholesale – MR/W sous l'autorité de C3 Institute - Niveau 7

### Objectifs

Le Manager Retail/Wholesale (MR/W) possède une vision stratégique de l'entreprise et de son environnement, tout en possédant les capacités à assumer la responsabilité de mener des projets en se situant dans l'opérationnel. Son poste se situe entre réflexion et action. Le MR/W est un véritable entrepreneur, responsable du développement. Il a en charge le développement des activités de l'entreprise à partir de nouvelles idées (nouveaux produits, services, partenariats, clients...).

### Contexte

Sa mission principale est de rechercher de nouveaux leviers de croissance de l'entreprise, il doit apporter des solutions pour développer le chiffre d'affaires, associées à la rentabilité de manière directe, grâce à de nouveaux clients ou de nouveaux produits, ou de manière indirecte, grâce au marketing et à la communication. Il s'appuie sur les fonctions commerciale, marketing, financière et juridique pour soutenir l'accroissement de la rentabilité de l'entreprise. Encadrer et manager des équipes.

### Le programme : 5 blocs (4 + 1 en option)

Bloc 1 : Définition et pilotage des orientations stratégiques d'une Business Unit orientée relation client

Bloc 2 : Pilotage du développement commercial et promotionnel d'une Business Unit

Bloc 3 : Pilotage de la performance économique et financière d'une Business Unit

Bloc 4 : Management des équipes et des projets d'une Business Unit

Bloc 5 : Option 1 : Développement du retail management

Bloc 6 : Option 2 - Développement du wholesale Management

### Conditions d'admission

La formation est ouverte aux candidats titulaires d'un bac+3 validé ou ayant suivi un enseignement de niveau 6, ou personnes pouvant justifier de 3 années d'expérience dans le secteur.

## Manager option Retail ou Wholesale – MR/W sous l'autorité de C3 Institute - Niveau 7

### Organisation de la formation

Le cycle est suivi **en formation en alternance**. La formation compte environ **950 heures d'enseignement**, complétées par une phase d'apprentissage professionnel et de mise en pratique des acquis sur le terrain.

Spécialisation à l'environnement stratégique Retail ou Wholesale

### Attribution de la certification

L'attribution de la certification est décidée par le jury national de certification.

Le cursus est sanctionné par la certification professionnelle de « Manager option Retail/Wholesale » enregistré pour 3 ans au Niveau 7 au RNCP par arrêté du 20/01/2021 jusqu'au 20/01/2024, sous l'autorité et délivrée par C3 INSTITUTE.

### Les épreuves

Contrôle Continu

Diagnostic stratégique

Plan de développement commercial

Business Game

Rapport de management

Projet de développement de business

Pecha Kucha – option Wholesale

### Débouchés professionnels

Les emplois s'exercent dans tout type d'entreprise quel que soit le secteur d'activité :

- ✓ Business Manager
- ✓ Business Developer
- ✓ Key account manager
- ✓ Responsable grands comptes
- ✓ Directeur commercial
- ✓ Responsable des ventes
- ✓ Responsable promotion des ventes
- ✓ Responsable de secteur
- ✓ ./.